

Assistent im internen Vertrieb (m/w/d) auf Minijob-Basis und 100% im Homeoffice

Referenznummer INT-004

Lieber Interessent (m/w/d),

erst einmal danke ich Ihnen, dass Sie sich mit dieser Stelle befassen. In allererster Linie suche ich nach Menschen für eine langfristige Zusammenarbeit, weniger nach harten Qualifikationen und Erfahrungen, eher nach der passenden Motivation und einem freundlichen Auftreten.

Wenn Sie für [die PRAGMATIKER](#) arbeiten wollen, können Sie das gerne **von zu Hause** aus machen. Für Ihre Tätigkeit bekommen Sie die passenden **Arbeitsmittel zur Verfügung gestellt**. Ihre Arbeitszeit können Sie im Rahmen von üblichen Bürozeiten weitestgehend selbst einteilen, im Schnitt werden es in etwa **7 Stunden in der Woche** werden. Wir kommunizieren innerhalb des Teams über Telefon und Microsoft TEAMS, mit den Kunden werden Sie Kontakt per Telefon und Mail haben.

Als Assistent im internen Vertrieb ist Ihre erste Aufgabe, **Kontakte zu neuen Kunden** zu knüpfen. Dazu betreiben Sie **Recherchearbeit**, zum Beispiel auf Stellenbörsen, Firmenhomepages, in Sozialen Medien, etc. Danach erfolgt die **Erstansprache** der Kunden, hauptsächlich telefonisch, aber auch per Mail. Mir ist wichtig, dass es dabei nicht um Massenabfertigung geht: Sie stellen sich auf jeden Kunden neu ein, bieten unsere **Dienstleistung für die Direktvermittlung** an. Ist der Kunde interessiert, mehr zu erfahren oder fordert Profile an, haben Sie Ihre Aufgabe erfolgreich erledigt. Je nach dem, was Sie schon mitbringen, kann sich Ihre endgültige Aufgabe noch etwas verändern und vielleicht sogar ausweiten.

Was sollten Sie mitbringen für diese Stelle?

Mir ist egal, welches Geschlecht Sie haben, wie alt Sie sind, wo Sie herkommen. Wichtig ist mir, dass Sie ein **freundliches, gewinnendes Auftreten** haben, verbunden mit einer angenehmen Telefonstimme. Mir ist egal, ob und was Sie vorher gemacht haben, oder was Sie hauptsächlich mit Ihrer Zeit anfangen. Wichtig ist mir, dass Sie mit **Spaß, Engagement und Eigenmotivation** an die neue Aufgabe herangehen wollen, und bereit sind, immer dazuzulernen.

Mir ist es auch egal, ob Sie schon Erfahrung im Vertrieb haben. Wichtig ist mir aber, dass Sie **mit moderner Technik umgehen** können und Ihre **Tätigkeit sauber dokumentieren**, damit keine Informationen verloren gehen.

Mir ist es auch egal, ob Sie in der Nähe von Gummersbach wohnen. Wichtig ist mir aber, dass Sie mit einer **pragmatischen Einstellung** mit unangenehmen Situationen am Telefon umgehen können und **Humor** haben – der stirbt ja bekanntlich zuletzt!

Bis hier her alles gelesen? Immer noch interessiert?

Sehr schön! Schicken Sie mir bloß keine Unterlagen, rufen Sie mich erst mal an, damit ich einen ersten Eindruck von Ihrer Person bekommen kann.

Meine Rufnummer: **02261/916 36 -12**

Und danach können Sie mir gerne Ihre Unterlagen an m.leopold@die-pragmatiker.de schicken.

Ich freue mich auf Sie!

Ihr Mathias Leopold
[die PRAGMATIKER](#)